








Правила делового поведения для поставщиков
Иностранного унитарного предприятия
«Бритиш-Американ Тобакко Трейдинг Компани»

Issued by:
LEX

Version: _____



Правила делового поведения для поставщиков

	Предисловие	3
	Введение	4
	Предмет и область применения	4
	Соответствие	4
	Обращение в «Группу компаний «Бритиш Американ Табакко»	4
	Правовое соответствие	5
	Соблюдение прав человека	5-6
	Забота об экологии	6
	Ответственный маркетинг	7
	Корпоративная этика	7
	Конфликт интересов	7
	Взятничество и коррупция	8
	Подарки и развлечения	8
	Санкции	8-9
	Уклонение от уплаты налогов	9
	Нелегальная торговля	9
	Информирование о проблемах	10
	Контроль соответствия	10

В настоящем документе:
«Группа компаний «Бритиш Американ Табакко» означает компанию British American Tobacco p.l.c. (BAT) и все ее дочерние компании, включая Reynolds American Inc. (RAI) и ее дочерние компании.
«Компания Группы» означает любую дочернюю компанию из «Группы компаний «Бритиш Американ Табакко».
«SoBC» означает Правила делового поведения Группы компаний «Бритиш Американ Табакко», с которыми можно ознакомиться на сайте www.bat.com/sobc и/или локальную версию SoBC, принятую Компанией Группы.

ПРЕДИСЛОВИЕ

«Группа компаний «Бритиш Американ Тобакко» всегда стремится к высочайшим стандартам корпоративного поведения. Важно, что такой подход не только касается нашего собственного бизнеса, но и распространяется на цепочку поставок.

По всему миру мы работаем с тысячами поставщиков сырья (например, листового табака, упаковки для сигарет и материала фильтров), оборудования, сопутствующих материалов и услуг (например, консультаций в сфере информационных технологий).

При том, что данные Правила делового поведения устанавливают минимальные стандарты, выполнения которых мы ожидаем от поставщиков, мы также поддерживаем стремление наших партнеров к постоянному улучшению с их стороны, как в их собственном бизнесе, так и в их цепочках поставок.

Мы понимаем, с какими разнообразными обстоятельствами и задачами сталкиваются наши поставщики, и полагаем, что благодаря совместной работе мы сможем повысить планку требований, внедрить социально-ответственные методы работы и создать общие ценности для всех».

Алан Дейви, Операционный директор Группы, август 2018 года

ВВЕДЕНИЕ

Правила делового поведения Группы компаний «Бритиш Американ Табакко» (далее по тексту - «SoBC») представляют собой высокие стандарты корпоративной этики, соблюдения которых мы требуем от Компаний Группы и сотрудников по всему миру. Правила делового поведения для поставщиков Группы компаний «Бритиш Американ Табакко» (далее - Правила) дополняют SoBC, определяя минимальные стандарты, выполнения которых мы ожидаем от наших поставщиков.

Настоящие Правила поддерживают текущее обязательство Группы компаний «Бритиш Американ Табакко» соблюдать права человека и придерживаться международных стандартов, включая Руководящие принципы ООН в сфере бизнеса и прав человека и Рекомендации Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) для транснациональных предприятий.

Предмет и область применения

Все поставщики должны соблюдать требования настоящих Правил, чтобы поставлять товары или оказывать услуги Группе компаний «Бритиш Американ Табакко» или какой-либо Компании Группы (далее - «Группа компаний «Бритиш Американ Табакко»). Данное требование включено в наши договоренности с поставщиками.

Кроме того, поставщики должны:

- принимать меры по обеспечению того, чтобы все их сотрудники и подрядчики (включая постоянных, временных, контрактных работников, предоставляемых агентством для временной работы, и трудящихся-мигрантов), поставщики, представители, субподрядчики и другие соответствующие третьи стороны понимали и соблюдали требования настоящих Правил
- подрядные рабочие понимали и соблюдали требования настоящих Правил, включая (в зависимости от типа поставщика и поставляемых товаров или оказываемых услуг) обеспечение соответствующих политик, процедур, процедуры комплексной проверки, обучения и поддержки;
- поддерживать соблюдение требований настоящих Правил и процедур комплексной проверки в собственной цепочке поставок с новыми и существующими подрядчиками (включая фермеров, если это применимо).

Соответствие

Мы признаем, что некоторые поставщики столкнутся с обоснованными проблемами при попытке соблюсти сразу же все аспекты данных Правил. Поскольку мы стремимся к постоянному совершенствованию стандартов в нашей цепочке поставок, мы стараемся помочь таким поставщикам постепенно достичь соответствия требованиям настоящих Правил.

В случае несоответствия каким-либо требованиям настоящих Правил, Группа компаний «Бритиш Американ Табакко» оставляет за собой право потребовать от поставщика следующее:

- продемонстрировать существенный прогресс в направлении соответствия требованиям в течение определенного и обоснованного срока; и/или
- обеспечить полное соответствие требованиям в течение определенного и обоснованного срока.

В случае существенного и/или постоянного несоответствия, а также, если поставщики демонстрируют недостаточное стремление к улучшению ситуации, намеренное бездействие или отсутствие улучшений, мы оставляем за собой право прекратить деловые отношения с таким поставщиком.

Обращение в Группу компаний «Бритиш Американ Табакко»

Любая информация, которую поставщики должны передавать в Группу компаний «Бритиш Американ Табакко» по настоящим Правилам, должна быть передана одним из перечисленных ниже способов:

- контактному лицу/менеджеру по договору;
- ведущему специалисту по закупкам Данекину Сергею Александровичу по электронной почте Sergey.Danekin@bat.com или по телефону 269-82-00 (факс 260-83-99);
- или в письменном виде по адресу: Иностранное торговое унитарное предприятие «Бритиш-Американ Табакко Трейдинг Компани», ул. Академика Купревича, 3, 7 этаж, 220141 г. Минск

ПРАВОВОЕ СООТВЕТСТВИЕ

Мы ожидаем, что наши поставщики будут соблюдать все соответствующие нормы права и правила деловой этики. В связи с этим, поставщики должны:

- соблюдать все законы и иные нормативные правовые акты, действующие на рынках, где работает поставщик;
- своевременно уведомлять Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко» о каких-либо серьезных уголовных и гражданских делах, имеющих отношение к бизнесу поставщика; и
- своевременно уведомлять Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко» о каких-либо штрафах или административных санкциях в отношении поставщика, которые каким-либо образом связаны с требованиями, указанными в настоящих Правилах.

СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА

Группа компаний «Бритиш Американ Тобакко» стремится применять Руководящие принципы ООН в сфере бизнеса и прав человека, а, следовательно, соблюдать права человека на своих предприятиях и в цепочке поставок.

В этой связи мы рассчитываем, что наши поставщики в своей деятельности будут также соблюдать основные права человека, обеспечиваемые Всеобщей декларацией прав человека. Это касается без ограничения всех сотрудников поставщиков и работающих подрядчиков.

Поставщики должны стараться определять потенциальное и фактическое негативное влияние на права человека в связи с их деятельностью и деловыми отношениями. Они должны принимать соответствующие меры, чтобы их деятельность не приводила к злоупотреблению правами человека, и исправлять какое-либо негативное воздействие, которое прямо или косвенно было причинено их деятельностью или деловыми отношениями.

Мы рассчитываем, что поставщики в отношении собственных сотрудников и подрядчиков (включая постоянных, временных, контрактных работников, предоставляемых агентством для временной работы, и трудящихся-мигрантов) будут выполнять, как минимум, следующее:

- **обеспечивать равные возможности** и справедливое обращение со всеми работниками;
- **работать над устранением любых видов притеснений и оскорблений** на рабочем месте, в том числе сексуального, вербального, невербального или физического характера;
- **обеспечивать безопасную рабочую среду**, принимать процедуры для определения и устранения рисков для здоровья на рабочем месте, внедрять безопасные методы работы, и обеспечивать (если применимо) соответствующими средствами индивидуальной защиты для предотвращения профессиональных травм или заболеваний;
- **обеспечивать справедливую заработную плату и нематериальные поощрения**, которые, как минимум, должны соответствовать применимому законодательству о минимальной заработной плате и другим применимым законам о заработной плате и рабочем времени или коллективным договорам.
- **обеспечивать исключение из деятельности детского труда**. В частности, следовать следующим руководящим принципам Международной организации труда:
 - любая работа, которая считается опасной или может нанести вред здоровью, безопасности или нравственности детей, не должна выполняться любым лицом моложе 18 лет (или 16 лет при тяжелых условиях);
 - минимальный возраст для работы не должен быть менее законодательно установленного возраста для получения обязательного школьного образования и в любом случае должен быть не менее 15 лет;
 - если позволяет местное законодательство, дети в возрасте от 13 до 15 лет могут выполнять легкую работу при условии, что эта работа не препятствует их образованию или профессиональную обучению, и не включает в себя опасную для их здоровья и развития деятельность (например, работу

с механическим оборудованием или сельскохозяйственными химикатами). Мы также признаем, что программы обучения или получения опыта работы, одобренные компетентным органом, являются исключением.

- **обеспечить отсутствие принудительного труда.** В частности, исключить из деятельности рабский, принудительный, насильственный, вынужденный, подневольный, недобровольный труд, труд жертв торговли людьми или труд незаконных мигрантов;
- **обеспечить право на свободу объединения в профсоюзы.** В частности, обеспечивать возможность для всех работников, с учетом применимого законодательства, реализовывать свое право на свободу объединения в профсоюзы и ведение коллективных переговоров, включая право быть представленными признанными профсоюзами или иными добросовестными представителями;
- **обеспечить ответственный поиск поставщиков «конфликтных минералов»,** включая такие минералы как кобальт, золото, тантал, олово и вольфрам (и руды, из которых они происходят), добываемые в особо опасных конфликтных районах, поставщики которых могут прямо или косвенно финансировать или иным образом поддерживать вооруженные группировки или нарушать права человека. В тех случаях, когда продукты или материалы, поставляемые в Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко», содержат такие полезные ископаемые, поставщики таких продуктов/материалов должны осуществлять процедуру комплексной проверки и делать разумный запрос о стране происхождения, в том числе требовать от своих поставщиков проведения аналогичной процедуры комплексной проверки.

ЗАБОТА ОБ ЭКОЛОГИИ

Мы стремимся придерживаться передовой практики в управлении воздействием на окружающую среду и снижении влияния Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» на природу, как в рамках собственной деятельности, так и по всей цепочке поставок в целом.

В этой связи мы ожидаем, что поставщики будут выполнять следующее:

- определять, понимать и активно работать над снижением воздействия на окружающую среду. Если применимо, это включает, но не ограничивает, выбросы в атмосферу, влияние на водные и земельные объекты, использование практик бережливого расходования сырья, природных ресурсов и управления отходами;
- по возможности, управлять, контролировать и (по запросу) предоставлять Группе компаний «Бритиш Американ Тобакко» имеющуюся информацию о показателях воздействия на окружающую среду;
- учитывать интересы окружающей среды при разработке дизайна продукции и/или предоставлении услуг; и
- оказывать Группе компаний «Бритиш Американ Тобакко» (по запросу) разумное содействие в снижении влияния на окружающую среду.

ОТВЕТСТВЕННЫЙ МАРКЕТИНГ

Мы придерживаемся принципов ответственного маркетинга - наша деятельность ориентирована только на совершеннолетних потребителей. Маркетинг продукции определяется глобальными стандартами и принципами, с которыми можно ознакомиться на сайте Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» www.bat.com/imp или на соответствующем локальном сайте Компании Группы.

В этой связи мы рассчитываем, что наши поставщики, агенты и третьи лица должны соблюдать:

- Принципы маркетинга Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» в качестве минимального стандарта, если они строже местного законодательства; или
- Местное законодательство или иные маркетинговые правила, если они строже принципов маркетинга Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» или имеют преимущественную силу.

КОРПОРАТИВНАЯ ЭТИКА

Конфликт интересов

Поставщики должны избегать конфликтов интересов в своей деятельности и работать с полной прозрачностью в отношении каких-либо обстоятельств, где существует или может возникнуть конфликт.

В связи с этим поставщики должны:

- избегать ситуаций, когда их личные и/или коммерческие интересы, или интересы их должностных лиц или сотрудников могут противоречить интересам Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» или кажутся таковыми;
- сообщать в Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко», если какой-либо сотрудник Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» может иметь какую-либо заинтересованность в бизнесе поставщика или какие-либо экономические связи с ним;
- уведомлять Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко» о какой-либо ситуации, которая является или может рассматриваться как фактический или потенциальный конфликт интересов сразу после возникновения конфликта, и раскрывать Группе компаний «Бритиш Американ Тобакко» данные об управлении такой ситуацией.

Данные положения не имеют цели запретить поставщикам сотрудничать с конкурентами «БАТ», если это законно и обоснованно для поставщиков.

Взятничество и коррупция

Не допускается участие любого поставщика (или их сотрудников и агентов) в коррупционной деятельности.

В связи с этим поставщики должны:

- никогда не предлагать, не обещать и не вручать какие-либо подарки, платежи или иные выгоды любому лицу (прямо или косвенно), чтобы побудить его к ненадлежащему поведению* или поощрить его за такое поведение, или чтобы незаконным образом повлиять на какое-либо решение любого лица в их пользу или в пользу Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко»;
- никогда не требовать, не принимать, не соглашаться принимать и не получать какой-либо подарок, платеж или иную выгоду от какого-либо лица (прямо или косвенно) в качестве вознаграждения или мотивации к несоответствующему поведению или который влияет, или создает впечатление, что он должен влиять на решения Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко»;
- никогда не совершать стимулирующие платежи** прямо или косвенно в отношении бизнеса Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко», кроме случаев, когда это необходимо для защиты здоровья, безопасности или свободы любого сотрудника и/или подрядного рабочего;
- обеспечивать эффективный контроль, направленный на то, чтобы ненадлежащие платежи не предлагались, не совершались, не запрашивались и не получались третьими лицами, оказывающими услуги, от их имени или от имени Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко».

*«**Ненадлежащее поведение**» означает осуществление (или неосуществление) коммерческой деятельности или публичной функции с нарушением ожиданий того, что она будет выполняться добросовестно, беспристрастно и в соответствии с возложенными обязательствами.

«Стимулирующие платежи**» означают небольшие платежи, которые используются для сглаживания или ускорения обычной услуги чиновника низкого уровня, на получение которой плательщик в любом случае имеет право. Такие платежи незаконны в большинстве стран. В некоторых странах, например в Великобритании, осуществление гражданами «стимулирующих выплат» за границу является преступлением.

Подарки и развлечения

Предложение и участие в представительских мероприятиях или принятие подарков является абсолютно приемлемым, если соблюдены условия скромности, обоснованности, уместности и законности. При этом поставщики не должны предлагать или участвовать в представительских мероприятиях, если они представляют собой или могут быть восприняты как коррупционная деятельность.

В этой связи:

- поставщики должны соблюдать политику Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» по развлечениям и подаркам, как указано в SOBC, при ведении бизнеса с компаниями и сотрудниками Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко»;
- обмен развлечениями и подарками запрещен в ходе любого тендера или расчета цен с учетом цен конкурентов с участием Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко»;
- поставщики не должны прямо или косвенно стремиться повлиять на какого-либо государственного чиновника от имени Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» путем предоставления какого-либо развлечения или подарка (или иной личной выгоды) ему или любому лицу, как например члену семьи государственного чиновника, другу или связанному лицу. Подарки государственным чиновникам символической ценности редко будут подходить под требования, указанные выше.

Санкции

Поставщики должны обеспечить ведение ими бизнеса в соответствии со всеми законными режимами международных санкций и не должны взаимодействовать с любыми сторонами, против которых введены санкции.

В этой связи поставщики должны:

- знать и полностью соблюдать все законные режимы санкций, касающиеся их бизнеса; и

- внедрять эффективные меры внутреннего контроля для минимизации риска нарушения санкций, и обучать и поддерживать сотрудников в понимании и эффективном выполнении санкций, в особенности, если их работа включает перевод международных траншей и трансграничную поставку или покупку товаров, технологий или оказание услуг.

Что такое санкции?

Санкции, торговые эмбарго, экспортный контроль или иные торговые ограничения являются политическими инструментами торговли, вводимые конкретной страной или наднациональными органами, например Организацией Объединенных Наций или Европейским Союзом, применяемые в отношении конкретной страны, с целью изменения режимов, поведения отдельных лиц или групп в направлении, которое улучшит ситуацию в стране.

Некоторые режимы санкций применяются к гражданам США (где бы они ни находились), в отношении использования американской валюты для платежей и к экспорту/реэкспорту продуктов, произведенных в США, и продуктов в составе которых есть компоненты, произведенные в США (независимо от того, является ли лицо, обрабатывающее их, гражданином США).

Нарушение санкций предусматривает серьезные наказания, в том числе штрафы, утрату экспортных лицензий и лишение свободы.

Уклонение от уплаты налогов

Поставщики должны обеспечить соблюдение всех применимых налоговых актов законодательства и правил в странах, где они действуют, и должны быть открытыми и честными с налоговыми органами. Ни при каких обстоятельствах поставщики не участвуют в преднамеренном незаконном уклонении от уплаты налогов или не способствуют такому уклонению от имени других лиц.

Таким образом, поставщики должны внедрить эффективный контроль, чтобы минимизировать риск уклонения от уплаты налогов или содействия такому уклонению, а также обеспечить надлежащее обучение, поддержку и выполнение процедуры об информировании о фактах нарушения, чтобы их сотрудники хорошо понимали и эффективно реализовывали их и могли сообщать о любых проблемах.

Нелегальная торговля

Борьба с нелегальной торговлей нашей продукцией является важным приоритетом для Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» путем. Важно, чтобы наши поставщики не участвовали прямо или косвенно в поддержке незаконной торговли нашей продукцией.

В этой связи поставщики должны:

- не осуществлять незаконную торговлю нашей продукцией и сознательно ее не поддерживать;
- внедрять эффективные меры контроля для предотвращения незаконной торговли, включая:
 - меры по обеспечению того, чтобы предложение на рынке отражало обоснованный спрос; и
 - процедуры, если применимо, для расследования, приостановления и расторжения сделок с покупателями, поставщиками, которых подозревают в участии в незаконной торговле;
- активно и конструктивно сотрудничать с органами власти в официальных расследованиях в области незаконной торговли.

Типы незаконной продукции

Контрафакт, фальсификат или подделка: несанкционированные копии фирменной продукции, которые были произведены без уведомления или разрешения владельца торговой марки с использованием дешевых, не прошедших контроль материалов.

Продукция без уплаты местного налога: продукция, которая производится и продается в одной и той же стране, но не декларируется, чтобы не платить акцизный налог. Такая продукция производится на законных или незаконных фабриках.

Контрабанда: продукция (подлинная или поддельная), которая перевозится из одной страны в другую без оплаты налогов или пошлин, или с нарушением законов, регламентирующих ввоз или вывоз продукции.

ИНФОРМИРОВАНИЕ О ПРОБЛЕМАХ

Поставщики должны поддерживать идентификацию, расследование, устранение и уведомление касательно потенциальных или фактических нарушений Правил.

В этой связи, поставщики должны:

- внедрять эффективные процедуры, чтобы их сотрудники и подрядные рабочие могли уверенно и без страха наказания задавать вопросы, говорить о проблемах и/или сообщать о потенциальных или фактических нарушениях требований настоящих Правил поставщику, или напрямую в Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко»;
- своевременно расследовать какие-либо обоснованные проблемы в связи с потенциальными или фактическими нарушениями требований настоящих Правил и принимать соответствующие меры во избежание каких-либо потенциальных нарушений и/или снижения влияния и прекращения фактических нарушений; и
- сообщать о каких-либо потенциальных или фактических нарушениях требований настоящих Правил сразу после того, как о них станет известно, используя контакты, указанные в разделе «Обращение в Группу компаний «Бритиш Американ Тобакко» на странице 4 настоящих Правил, или, в качестве альтернативы, через конфиденциальные, независимо управляемые внешние каналы Speak Up, доступные 24 часа в сутки на местных языках:
 - На сайте: www.bat.com/speakup
 - По телефону: 800) 461-9330. При наборе международного номера вы можете выбрать свое местоположение из списка, представленного на веб-сайте www.bat.com/speakup, для международного номера вашей страны.

КОНТРОЛЬ СООТВЕТСТВИЯ

Группа компаний «Бритиш Американ Тобакко» оставляет за собой право проверить соблюдение новыми и текущими поставщиками требований настоящих Правил посредством механизмов внутренней и/или внешней оценки и аудита.

В связи с этим поставщики должны:

- Обеспечивать разумное содействие при какой-либо проверке, связанной с настоящими Правилами (которая выполняется Группой компаний «Бритиш Американ Тобакко» или третьими лицами, привлеченными Группой компаний «Бритиш Американ Тобакко»), включая обеспечение хранения необходимой документации и данных в течение срока согласно требованиям Группы компаний «Бритиш Американ Тобакко» и/или соответствующих законов и предоставление доступа к соответствующему персоналу, площадкам, документации и данным. Такое содействие должно обсуждаться и согласовываться только Группой компаний «Бритиш Американ Тобакко» и Поставщиком, чтобы гарантировать, что оно выполняется в рабочее время и что соответствующее уведомление направляется заранее.
- Независимо от законных ограничений, которые применяются к коммерчески важной и/или конфиденциальной информации - в таких случаях (и, если такая информация считается важной для проверки) поставщики должны сотрудничать с Группой компаний «Бритиш Американ Тобакко», чтобы попытаться определить взаимоприемлемые механизмы для безопасного и законного раскрытия информации.